



NORDIC OPTICAL
AWARDS

PRESENTED BY NCLF

ÅRETS SÄLJARE

1. Hur många år har den nominerade arbetat på nuvarande arbetsplats? (Minikrav 1 år)

2. Hur håller den nominerade sin kunskap uppdaterad inom linssegmentet? (Ange exempel: t.ex. produkter, tjänster m.m.)

3. Hur skapar den nominerade en positiv kundupplevelse? Ange två exempel:

4. Ytterligare information:

Den nominerade:

Namn: _____
Företag: _____
Kundnummer: _____

Den som nominerar:

Namn: _____
Företag: _____
E-mail: _____